



Radisson Blu Hotel, Cottbus

Im Herzen von Cottbus, direkt gegenüber dem Hauptbahnhof und nur wenige Gehminuten vom Altstadtzentrum und dem Messezentrum entfernt, erstreckt sich die halbrunde Fassade des Radisson Blu Hotel Cottbus. Mit 241 zeitlos-klassisch eingerichteten Zimmern und Suiten, einer Hotelbar sowie zwei Restaurants bietet das Haus ein zeitgemäßes Hotelenerlebnis im gehobenen Segment. Sieben funktionell ausgestattete und vollklimatisierte Bankett- und Konferenzräume bieten Raum für Feierlichkeiten und Veranstaltungen aller Art von 10 bis 420 Personen. Der Wellnessbereich befindet sich in der 9. Etage und bietet einen Panoramablick über die Dächer von Cottbus bis in die Lausitz.

Sie suchen eine neue Herausforderung und möchten Ihre Karriere in einer schnell expandierenden Hotelgruppe fortsetzen? Wir suchen ab sofort oder nach Vereinbarung eine/n

Sales & Marketing Manager (m/w)

Ihre neuen Aufgaben umfassen im Wesentlichen:

- Aktiver Verkauf des Hotels mit allen angebotenen Leistungen
- Angebots- und Vertragserstellung mit Reise- und Gruppenveranstaltern
- Kundenpflege und Neukundenakquise
- Organisation und Durchführung von Sales Calls, Sales Blitz, Fam. Trips, Verkaufsveranstaltungen, Hausführungen, etc.
- Competition- und Marketchecks, Mitbewerberanalysen, Verbrauchertrends
- Dokumentation und Information (Verkaufsberichte, Statistiken, Reports, etc.)
- Sicherung von Druckerzeugnissen und Werbemitteln
- Pressearbeit sowie Pflege bestehender und neuer Medien- und Partnerkontakte

MANAGED BY



- Online-Marketing: Pflege der Hotelhomepage, Einträge bei Buchungsportalen und Tourismuseiten, Social-Media
- Einhaltung und Kontrolle von Brand Standards, CD und CI
- Erarbeitung und Durchsetzung des jährlichen Marketing-Budgets

Das bringen Sie mit:

- Sie sind hochmotiviert und schätzen die Kompetenz eines eingespielten Teams?
- Sie sind ein Organisationstalent?
- Sie besitzen Kommunikations- und Teamfähigkeit?
- Idealerweise verfügen Sie über eine abgeschlossene Berufsausbildung in der Hotellerie und/oder Verkaufserfahrung?
- Sie waren bereits 1-2 Jahre in einer ähnlichen Position tätig?
- Sie verfügen über Verhandlungskompetenz?
- Sie arbeiten ergebnisorientiert und sind abschlussicher?
- Sie sind sicher in der deutschen und englischen Sprache in Wort und Schrift?
- Durchsetzungsvermögen, Belastbarkeit, Eigeninitiative und Qualitätsorientierung gehören zu Ihren Stärken?
- Kenntnisse in den Programmen Opera oder Fidelio sind von Vorteil
- Sicheres Auftreten und sehr gute Umgangsformen runden Ihr Profil ab

Wir bieten Ihnen:

- Ein hochmotiviertes und aufgeschlossenes Team
- Ein unbefristetes Arbeitsverhältnis
- Günstige Mitarbeiterraten in Häusern der RIMC- und Radisson Hotels
- Förderung durch Austausch mit anderen RIMC- und Radisson Hotels
- Individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten und Karrierechancen
- Eine sehr angenehme Arbeitsatmosphäre, die geprägt ist von gegenseitigem Respekt und Miteinander
- Diverse Mitarbeiterveranstaltungen über das Jahr verteilt

Sie wollen dabei sein? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Online-Bewerbung unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihre Gehaltsvorstellung.

Aufgrund unserer Überzeugung für gesellschaftliche Verantwortung und Nachhaltigkeit im Rahmen unseres „Responsible Business Programm“ bevorzugen wir Online-Bewerbungen.



Radisson Blu Hotel, Cottbus
Vetschauer Str. 12
03048 Cottbus

Ansprechpartner:
Fr. Edeltraud Schirmer
Human Resources Manager
Edeltraud.Schirmer@radissonblu.com
0355 4761923

